



## Wer wir sind

**Consist Software Solutions** ist Spezialist für Digitale Transformation, IT Security und Managed Services. Fundiertes Know-how von modernsten bis hin zu Legacy-Technologien zeichnet die mehr als 200 Beschäftigten von **Consist** aus. **Consist** verfügt über mehr als 35 Jahre Erfahrung am Markt und ist an den Standorten Kiel, Frankfurt und Berlin präsent.

**IT that works** – dieser Slogan ist unser Ziel und Ihr Vorteil.

Wir schaffen individuelle, zukunftsorientierte Lösungen in einer zunehmend herausfordernden digitalen Welt – umsetzungsstark, zuverlässig und pragmatisch. Der Mensch steht dabei für uns im Mittelpunkt. Wir verstehen uns als Partner unserer Kunden und pflegen eine Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Hierbei leben wir unsere 5 Commitments: Professionalität, Verantwortung, Engagement, Fairness und Freundlichkeit. Sie sind für uns auch maßgeblich für den Umgang innerhalb des **Consist**-Teams.

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Vertrieb suchen wir ab sofort einen erfolgreichen, zielstrebigen und erfahrenen

## Sales Manager IT Security m/w/d

für das Vertriebsgebiet DACH. Ihr Büro ist das Büro des Kunden, Sie nutzen unseren Firmensitz in Kiel oder unsere Geschäftsstellen in Frankfurt oder Berlin, Homeoffice ist möglich. Als Sales Manager IT Security verantworten Sie den Aufbau und die Entwicklung des Geschäfts mit Top Security-Produkten und -Consultants sowohl kommerziell als auch strategisch.

### Was sind Ihre Tätigkeiten bei uns:

- Beratung und Unterstützung bei der Gestaltung und Weiterentwicklung unseres IT Security-Portfolios
- Business Development für unseren Geschäftsbereichs IT Security
- Akquisition von Projekten bei Bestands- und Neukunden für unsere Security Consultants
- Weitere Entwicklung bestehender Kunden durch Crossselling in Zusammenarbeit mit anderen Bereichen
- Steuerung von Salescycles über eine große Anzahl von Kunden und parallelen Opportunities hinweg
- Eigenverantwortliche Priorisierung und Balancierung von Opportunities bei Kunden des gehobenen Mittelstands bis zu DAX-Konzernen
- Entwicklung und Steuerung von Marketingaktivitäten für das Geschäftsfeld IT Security in Abstimmung mit der Marketingabteilung
- Bildung von und Arbeit in Selling Teams mit Account Managern, Presales und Delivery-Units

### Was erwarten wir von Ihnen:

- Eine „Geht-nicht-gibt`s-nicht-Mentalität“
- Begeisterung, Leidenschaft und Spaß am Vertrieb

- Ehrgeiz und Motivation, wenn Sie ins kalte Wasser geworfen werden
- Idealerweise 3 Jahre Erfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertrieb von IT Security-Beratungsprojekten
- Erfahrungen im Aufbau von neuen Geschäftseinheiten (Marktanalysen, Businesspläne, Portfolio- und Partnerauswahl)
- Vertriebskompetenz in komplexen Strukturen mit einer Vielzahl von Stakeholdern (Fachbereich, Einkauf, IT-Department, Toplevel-Management)
- Abschlussfokussierung
- Gute Englischkenntnisse

## Was wir Ihnen bieten:

- Als Consistler arbeiten Sie in interessanten Opportunities gemeinsam mit einem hoch motivierten Team. Unser nordisches „Du“ hört man neben dem sympathischen „Moin“ im gesamten Unternehmen.
- Flexible Arbeitszeiten im Rahmen der laufenden Projekte tragen zur persönlichen Worklife Balance bei und helfen bei der Vereinbarung von Beruf und Familie.
- Leistungsgerechte Bezahlung und variable Vergütung sichern das „raue Leben an der Küste“.
- Zahlreiche Zusatzleistungen on top: Kaffee- und Wasser-Flat, wöchentlich frisches Obst, höhenverstellbare Schreibtische, ein Kicker für die kleine Pause zwischendurch. Wir supporten im Rahmen des BGM die Mitgliedschaft bei Hansefit, bieten die Nutzung einer Kantine, Leasingmöglichkeit für Firmenwagen und – für den, der es sportlicher mag – auch Fahrräder und E-Bikes. Firmenhandys dürfen bei uns auch privat genutzt werden.
- Weiterbildungsmaßnahmen für die individuelle Entwicklung, dazu gehören regelmäßig angebotene Softskillseminare und ein personalisierter Entwicklungspfad.
- Betriebliche Altersvorsorge ist für manche noch weit weg, aber wir denken schon daran.
- Und das Feiern kommt auch nicht zu kurz: Jährlich ein großes Mitarbeitererevent mit Kind und Kegel, im Sommer Grillen im Garten und – nicht zu vergessen – unsere Weihnachtsfeier.
- Seit Januar 2019 steht uns in Kiel ein völlig neu renoviertes Gebäude mit modernsten Arbeitsplätzen direkt am Meer zur Verfügung. Wer will, kann sogar mit dem Dampfer zur Arbeit kommen oder in der Mittagspause ein kühles Bad in der Förde nehmen.

## Was meinen Sie, passen Sie zu uns? Dann kommen Sie zu uns an Bord!

Auch wenn Sie nicht alle Voraussetzungen zu 100% erfüllen, sich aber dennoch angesprochen fühlen, sollten wir uns kennenlernen! Ihre vollständige Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an Frau Jeanette Liebing. Mehr Informationen zu Consist finden Sie unter [www.consist.de](http://www.consist.de).

## Consist Software Solutions GmbH

Christianspries 4

Telefon: 0431 / 3993-575

E-Mail: [bewerbung@consist.de](mailto:bewerbung@consist.de)

[www.consist.de](http://www.consist.de)